



MWOC

HORECA WORLD

Powered by

2MEG s.r.l.

www.MyWebCatering.com

IL PORTALE PER LA RISTORAZIONE, CREATO DA PROFESSIONISTI DELLA RISTORAZIONE



Benvenuto su
MyWebCatering

**UN PORTALE INNOVATIVO
DOVE PICCOLE E GRANDI
AZIENDE DEL SETTORE
FOOD & BEVERAGE
SI INCONTRANO.**

Che cos'è **MyWebCatering?**



E' una piattaforma web, rivolta esclusivamente ad Aziende, che agevola l'incontro tra imprese fornitrici e le attività commerciali del Food & Beverage.



Lo strumento **MyWebCatering** permette di digitalizzare domanda e offerta, ottimizza e rende efficiente l'intero processo ordine consentendo agli utenti un elevato monitoraggio dello stesso.



Perché nasce

MyWebCatering?

Tutto parte da un problema condiviso di molti ristoratori e professionisti della ristorazione imbrigliati quotidianamente nell'esecuzione di attività molto dispendiose in termini di tempo ma dallo scarso/nullo valore aggiunto come effettuare un reso, lamentarsi con un venditore per la merce ricevuta errata o faticare nella ricerca di un prodotto adatto alle proprie necessità.

MyWebCatering risponde dunque ad una precisa esigenza: avere uno strumento innovativo ed efficiente che agevoli i professionisti della ristorazione nella gestione dell'intero processo ordine, delle materie prime e nel rapporto con i fornitori recuperando produttività e tempo da dedicare ad operazioni ad alto valore aggiunto come ad esempio creare nuovi piatti o formare il personale.

Come funziona **MyWebCatering**?

MyWebCatering è un mercato online in cui sono raggruppati diversi venditori con relative merci, i quali vengono messi in contatto, tramite una piattaforma, con potenziali acquirenti per agevolare uno scambio di beni o servizi.

I fornitori non delegano MyWebCatering nella gestione di merce, clienti e ordini ma se ne occupano direttamente, in altre parole mettiamo a disposizione una piazza digitale nella quale il venditore mostra la sua vetrina.

Nello specifico la nostra piazza oltre ad essere una piattaforma ricca di strumenti è B2B ovvero mettiamo in contatto aziende, quali produttori, industrie ecc. esclusivamente con attività commerciali del settore HoReCa (Hotel, Ristoranti, Bar, Mense ecc), pertanto sono previste transazioni in relazione a merce confezionata anche in grandi stock.

IL FORNITORE HA IL CONTROLLO



Decide quali clienti accettare e personalizza il tipo di pagamento per ognuno.



Il sistema è geolocalizzato, decide quali province servire e quindi in quali essere visibile ai potenziali clienti



Sceglie se mostrare i prezzi a tutti gli utenti, solo agli acquirenti autorizzati o a nessuno



Può modificare un ordine in base all'effettiva disponibilità dei prodotti o in caso di difficoltà evitare di accettarlo



Può importare il suo listino con migliaia di referenze in pochi minuti o sincronizzare il suo gestionale con la piattaforma



*VALORE E
BENEFICI*



MWC
HORECA WORLD



MyWebCatering è uno strumento che offre infinite opportunità.

Tanti utenti aggregati in un unico luogo digitale danno vita ad un nuovo canale dal paradigma rivoluzionato in cui le regole fondamentali cambiano.



Le strategie si evolvono e mirano a creare un nuovo valore in ottica non più di singolo cliente o singolo fornitore ma di ecosistema multiforme colmo di opportunità da valorizzare.

Per un'azienda fornitrice posizionarsi all'interno di **MyWebCatering** consente di avere accesso a risorse e a una forte visibilità.

Immagina un'azienda appena nata che semplicemente entrando in questo ecosistema ha dall'oggi al domani un folto gruppo di potenziali clienti pronti ad acquistare i suoi prodotti senza dover sostenere costi importanti di marketing o l'azienda già affermata sprovvista di canali digitali che intende adeguarsi, non dover sostenere elevati costi tecnici legati allo sviluppo e al mantenimento di infrastrutture digitali proprie.



MyWebcatering rappresenta un compromesso efficace per aumentare il fatturato senza dover spendere un budget smisurato.



Per cogliere pienamente le potenzialità di **MyWebCatering** è necessario intenderlo oltre a nuovo canale di vendita, anche come un efficiente strumento per la gestione dei processi aziendali.

I benefici di estendere il modello digitale su piattaforma, a tutto il ciclo Ordine:
contatto fornitore-cliente → **offerta** → **ordine**
→ **monitoraggio ordine fino alla consegna**
sono da ricercarsi, in prima battuta, nell'automazione dei processi con conseguente riduzione delle attività manuali, miglioramento della qualità e recupero di produttività del personale.

Questo insieme di benefici per le aziende raggiunge ordini di grandezza significativi e non trascurabili, il cui impatto sarà di carattere strategico per il futuro.





FORNITORE

VANTAGGI

VISIBILITA' E VETRINA PROMOZIONALE MIRATA

RINFORZARE IL POSIZIONAMENTO SUL TERRITORIO

TROVARE NUOVI CLIENTI

RINNOVARE INFRASTRUTTURE DIGITALI

RENDERE ACCURATO ED EFFICIENTE L'INTERO CICLO ORDINE

ELIMINARE SPESE PER STAMPATI E BROCHURE

RACCOLTA DATI E MONITORAGGIO DEGLI STESSI

AUMENTARE PRODUTTIVITA' E QUALITA' DEI SISTEMI AZIENDALI



Devo sostenere dei costi per diventare partner di **MyWebCatering?**

Iscriversi è **GRATIS**

Nessun abbonamento o costo fisso in genere è previsto



Viene richiesto un corrispettivo per i servizi offerti solo in caso di un volume d'affari generato mediante la piattaforma che varia in base al fatturato dall'1 al 5%

(calcolato sull'imponibile degli ordini confermati)

In altre parole se un venditore non dovesse ricevere ordini si farebbe tanta **pubblicità gratuita**.



[www mywebcatering com](http://www.mywebcatering.com)

Responsabile commerciale Attività:

Mauro Romani

commerciale@mywebcatering.com

Tel. +39 389 8454303

MyWebCatering è un progetto di **2MEG srl**

Via Santa Margherita 13 40123 Bologna

Partita IVA: 03511781209

Pec: 2megsrl@pec.it